**Компания по разработке ПО Общество с ограниченной ответственностью «ТСФ» («Technological Smart Fast»)**

**«TSF» - Technological. Smart. Fast.**

**Компания занимается разработкой программного обеспечения по трем направлениям:**

- **«ТСФ – бизнес решения» (b2b product).** Данное направление разрабатывает fintech решения, а также встраиваемые модули в уже существующие у компаний-клиентов информационные системы на базе платформ 1С, Bitrix24 и т.д.

- **«ТСФ – частные бизнес решения» (b2b product).** Данное направление занимается разработкой ПО в частном порядке в соответствии с ТЗ, предоставляемым компанией-клиентом.

- **«ТСФ – потребительские решения» (b2c product).** Данное направление занимается разработкой ПО и различного рода решений под портативные устройства для обычного потребителя.

(Примеч. для выступления: Можно указать, что такая диверсификация продуктовой линейки является одним из конкурентных преимуществ нашего бизнеса)

**Выбранная организационно-правовая форма хозяйствования:** Общество с ограниченной ответственностью

**Выбранная система налогообложения:** ОСН

(Примеч. для выступления: Поскольку для IT сектора действуют обширные налоговые льготы на режиме ОСН налоговая нагрузка минимальны, но данный режим побуждает менеджмент компании к подготовке более качественной управленческой отчетности и как результат верной налоговой отчетности и подготовке более точной информации по текущему финансовому состоянию компании)

**Причины:**

- Может иметь несколько учредителей (владельцев/бенефициаров);

- Участники Общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью Общества в переделах стоимостей принадлежащих им долей в Уставном капитале Общества. (За исключением случаев, когда Общество находится в стадии банкротства);

- У Учредителей и Генерального директора нет никаких обязательств в ситуации банкротства;

- Имеется возможность продать часть компании или весь бизнес целиком;

- Данная организационно-правовая форма имеет возможность использовать все возможные системы налогообложения;

- Нет ограничений по видам деятельности;

- Возможности определенных действий со стороны Учредителей более ограниченные, что снижает риск недобросовестных действий с их стороны. К примеру, вывести денежные активы из Общества намного сложнее, чем в случае с ИП.

**Почему не ИП?**

Помимо объективного фактора размера рассматриваемого предприятия можно выделить следующие причины:

- Невозможно продать долю бизнеса или весь бизнес целиком, что приводит к невозможности получить инвестиции в капитал компании;

- Владелец ИП несет прямую материальную ответственность за бизнес;

- Не возможно временно приостановить бизнес без потерь: страховые взносы необходимо выплачивать и в период приостановки, в отличие от ООО;

- Организации в данной организационно-правовой форме имеют более высокие риски убытков от недобросовестных действий учредителя.

**Сравнение ООО и АО:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **ООО** | **АО** |
| **Кол-во участников** | **От 1 до 50 человек** | **Более 50 человек** |
| **Возможные системы налогообложения** | **Может использовать все системы налогообложения** | **Может использовать все системы налогообложения** |
| **Затраты на обязательное годовое обслуживание** | **Нет** | **От 100 тыс. руб. и более (Плата за ведение реестра общества, проведение Общих собраний акционеров и т.д.)** |
| **Необходимость публикации годового отчета и прохождения обязательного аудита** | **Нет** | **При количестве акционеров более 50 человек АО обязано публиковать годовой отчет о своей деятельности. Также после 1 года существования АО обязано проводить аудит годовой финансовой отчетности.** |
| **Риски участников** | **Участники несут ответственность за обязательства компании в пределах номинальной стоимости их долей** | **Участники несут ответственность за обязательства компании в пределах номинальной стоимости их акций** |
| **Риски Общества** | **Снижены за счет ограниченных возможностей Участников по отношению к Обществу** | **Снижены за счет ограниченных возможностей Участников по отношению к Обществу** |
| **Возможность продажи доли/всего бизнеса** | **Возможна. Продажа/передача доли осуществляется по любому договору передачи прав собственности через нотариальное заверение.** | **Возможна. Продажа/передача доли осуществляется по любому договору передачи прав собственности через подачу распоряжения через регистратора Общества. На текущий момент некоторые регистраторы предоставляют услугу по дистанционной подаче распоряжения, что позволяет провести сделку полностью «онлайн».** |

**Выбранная система налогообложения:** ОСН

(Примеч. для выступления: Поскольку для IT сектора действуют обширные налоговые льготы на режиме ОСН налоговая нагрузка минимальны, но данный режим побуждает менеджмент компании к подготовке более качественной управленческой отчетности и как результат верной налоговой отчетности и подготовке более точной информации по текущему финансовому состоянию компании)

**Участие в кластере Сколково (налоговые льготы):**

[Налог на прибыль](https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=348019&fld=134&dst=16817,0&rnd=0.6255710249800812#0838591562908712)

1. **Исполнение обязанности налогоплательщика**

Участник имеет право от освобождения от исполнения обязанностей налогоплательщика (налог не уплачивается).

1. **Система налогообложения, на которой возможно применение льготы**

ОСН – общая система налогообложения.

Условия сохранения льготы:

Не более 1 млрд выручки по году.

Не более 300 млн чистой прибыли по году

[Налог на добавленную стоимость](https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=348019&fld=134&dst=16810,0&rnd=0.4188738146371149#01989338134318599)

1. **Исполнение обязанностей налогоплательщика**

Участник проекта имеет право на освобождение обязанности налогоплательщика (налог не уплачивается).

1. **Система налогообложения, на которой возможно применение льготы**

ОСН – общая система налогообложения.

1. Условия сохранения льготы:

Не более 1 млрд выручки по году.

Не более 300 млн чистой прибыли по году

Страховые взносы

1. **Тарифы:**

* + в пределах минимального размера оплаты труда для исчисления страховых взносов - 30%
  + свыше минимального размера оплаты труда применяется единый пониженный тариф страховых взносов - 15%

1.  **Система налогообложения, на которой возможно применение льготы**

ОСН и УСН

Условия сохранения льготы:

Не более 1 млрд выручки по году.

Не более 300 млн чистой прибыли по году

Самозанятые:

Налоговый режим при работе с ЮЛ: 6%

Страховые взносы (ПФР ФСС) по желанию

**Пункты стратегического плана развития:**

**-** Участие в различных форумах, встречах, бизнес-завтраках и др. мероприятиях в сфере IT, а также мероприятиях для бизнеса общего назначения. Это позволит повышать компетенции команды в непосредственной сфере деятельности компании, а также находить новых партнеров и клиентов для компании.

- Подготовка и обучение команды к выходу компании в публичное поле.

- Организация обучающих мероприятия для сотрудников, связанных с разработкой, для повышения качества создаваемой продукции.